



Argumentation persuasive

S'entraîner à présenter, argumenter et convaincre

2 JOURS

E ▶ START + E ▶ COACH

1 410 € HT



1 DÉFINIR SA STRATÉGIE D'INFLUENCE

2 BÂTIR SON ARGUMENTATION

3 ARGUMENTER ET CONVAINCRE

4 DONNER VIE À SON ARGUMENTATION

5 S'ENTRAÎNER POUR RÉUSSIR

E ▶ START®
docendi.com



AVANT, JE M'ENGAGE Je me connecte sur mon espace privé via mon appli docendi ou docendi.com. Je démarre mon parcours digital interactif : training game, vidéo, référentiel de compétences. Mon animateur reçoit mon pass estart et mes objectifs personnels.

2 JOURS
de présentiel
en salle



J'ACQUIERS
5 COMPÉTENCES-CLÉS

PROGRAMME

Séquence Objectifs Personnalisés
Je m'engage avec l'animateur sur l'atteinte de mes objectifs personnels.



Via mon appli docendi, j'évalue ma progression et constitue mon plan d'action en notant mes engagements à la fin de chaque compétence-clé.

1 Définir sa stratégie d'influence

Différencier objectif et contenu

- ▶ L'objectif de conviction
- ▶ L'outil de l'introduction : le C.I.A.
- ✂ **FEEDBACK personnalisé : Check-up de son argumentaire**

Analyser le profil de votre interlocuteur

- ▶ Les 4 profils d'interlocuteurs
- ▶ Les raisonnements personnalisés
- ✂ **ACTION : Le portrait-robot de mon interlocuteur cible**

✓ **Validation : Ma stratégie d'argumentation**

2 Bâtir son argumentation

Connaître les techniques d'argumentation

- ▶ Ethos, pathos, logos
- ▶ Toutes les techniques d'argumentation
- ✂ **OUTIL-CLÉ : Le choix des arguments**

Personnaliser vos arguments

- ▶ A chaque profil, ses arguments
- ▶ La personnalisation en action
- ✂ **INSTANT'DÉCLIC : Challenge conviction**

✓ **Validation : Quiz-reformulation**

3 Argumenter et convaincre

Anticiper les objections

- ▶ Les techniques de réfutation
- ▶ Les 4 règles de la forme
- ✂ **INNOVATOUT : La grille Argor**

Soutenir les échanges et convaincre

- ▶ Objections, blocages et réfutations
- ▶ Méthodologie de conviction
- ✂ **INSTANT'DÉCLIC : Challenge Objection**

✓ **Validation : Jeu 1 question, 1 argument**

4 Donner vie à son argumentation

Etre performant à l'oral

- ▶ 5 astuces pour performer
- ▶ La personnalisation de son non-verbal
- ✂ **OUTIL-CLÉ : Techniques pour gérer son trac**

Tirer parti de ses émotions

- ▶ 4 émotions pour convaincre
- ▶ La congruence
- ✂ **ACTION : Associer argument et émotion**

✓ **Validation : Mise en situation**

5 S'entraîner pour réussir

Training individuel

- ▶ Reprise des argumentaires
- ▶ Utilisation du verbal et du non-verbal
- ▶ Diagnostic de l'écoute
- ▶ Mise en condition adaptée à chacun
- ▶ Mesure des progrès
- ▶ Axes d'amélioration
- ✂ **FEEDBACK personnalisé : Retour et conseils individualisés**

✓ **Validation : Co-challenge**
Je m'engage : mon plan d'action

Accessible à...

tous les collaborateurs souhaitant faire des présentations convaincantes, défendre efficacement des idées, un projet auprès de leur hiérarchie, de leurs collègues, de leurs clients internes.

INTER

PARIS 2 JOURS 2020

MARS	JUIN	JUIL.
12 13	4 5	7 8

OCT.	NOV.	DÉC.
8 9	19 20	14 15

S'INSCRIRE

REF. 0608 C

Bulletin d'inscription p.133

☎ 01 53 20 44 90

✉ inscription@docendi.fr

🌐 www.docendi.com

E ▶ START + 2 JOURS + E ▶ COACH
chaque participant bénéficie de l'appli docendi

Prix : 1 410 € HT

Forfait repas Paris 49 € HT

INTRA

POUR OBTENIR UN DEVIS
intra@docendi.fr

POUR ÉTUDIER
VOTRE PROJET
01 53 20 44 44
intra@docendi.fr

E ▶ COACH®
docendi.com



APRÈS, JE SUIS ACCOMPAGNÉ(E) J'accède à mon centre de ressources sur mon espace privé via mon appli docendi ou sur docendi.com. Je bénéficie de 5 credit coaching. Je reçois des boosters pour m'inciter à réaliser mes engagements.