



Leadership du chef de projet

Agir en leader pour fédérer son équipe projet

12 HEURES5 CLASSES VIRTUELLES
E ▶ START + E ▶ COACH**1 350 €^{HT}**

5 CLASSES VIRTUELLES

**E ▶ START®**
docendi.com

AVANT, JE M'ENGAGE Je me connecte sur mon espace privé via docendi.com. Je démarre mon parcours digital interactif : training game, vidéo, référentiel de compétences. Mon animateur reçoit mon pass e.start et mes objectifs personnels.

**5 CLASSES
VIRTUELLES****J'ACQUIERS
5 COMPÉTENCES
CLÉS**

1 Développer son leadership

CLASSE VIRTUELLE 2 H 30

Agir en leader

- ▶ Les rôles et missions du chef de projet
- ▶ Les composantes du leadership
- ▶ Les approches pour fédérer

✂ INNOV'ATOUT : Les 4 piliers de l'engagement

Développer son autorité

- ▶ Les 5 ressorts de l'autorité en transversal
- ▶ Renforcement de sa crédibilité

✂ ACTION : Cas « 2 minutes pour convaincre »**✓ Validation** : Quiz Validation des acquis

2 Impliquer l'équipe projet

CLASSE VIRTUELLE 2 H 30

Constituer une équipe projet performante

- ▶ 5 domaines de vigilance
- ▶ 9 rôles pour une équipe projet performante

✂ INSTANT'DÉCLIC : Analyse de mes contributeurs

Favoriser la coopération

- ▶ Les 4 leviers de la coopération
- ▶ La prise en compte des enjeux des contributeurs

✂ ACTION : Faire coopérer le comité de pilotage**✓ Validation** : Check-List pour une coopération fructueuse

3 Fédérer les contributeurs

CLASSE VIRTUELLE 2 H 30

Mobiliser et argumenter

- ▶ Les 4 types de personnalités des contributeurs
- ▶ Les stratégies d'argumentation ciblées

✂ FEEDBACK personnalisé : Évaluer votre expertise et crédibilité

Communiquer et faire adhérer

- ▶ Les 4 compétences d'animation
- ▶ La communication à distance

✂ ACTION : Contrôler l'avancement du projet**✓ Validation** : Feedback personnalisé et engagement

4 Lever les résistances

CLASSE VIRTUELLE 2 H 30

Déjouer les oppositions

- ▶ Les 8 types de comportements face à un projet
- ▶ La stratégie du projet latéral

✂ CAS : Gérer les résistances et antagonismes

Accompagner le changement

- ▶ Les freins psychologiques à lever
- ▶ La communication ciblée

✂ INNOV'ATOUT : La stratégie gagnante**✓ Validation** : Quiz validation des acquis

5 Négocier et décider

CLASSE VIRTUELLE 2 H 30

Négocier de manière constructive

- ▶ Négociation conflictuelle et constructive
- ▶ La stratégie de négociation

✂ ACTION : Cas « Négocier des ressources »

Favoriser la prise de décision collective

- ▶ Le partage des responsabilités
- ▶ Les modalités de prise de décision

✂ INSTANT'DÉCLIC : Cas « À vous de décider ! »**✓ Validation** : Mon plan d'action

Accessible aux...

responsables de projets, chefs de projets occasionnels, cadres opérationnels souhaitant développer leur leadership dans la conduite de leurs projets.

INTER**DATES 2020**12 H DE CLASSE VIRTUELLE
(SOIT 5 X 2 H 30)28 sept. au 2 oct. de 9 h à 11 h 30
23 au 27 nov. de 9 h à 11 h 30**S'INSCRIRE**REF. 0178 V
Bulletin d'inscription sur site

☎ 01 53 20 44 44

✉ inscription@docendi.fr

🌐 www.docendi.com

100% PRISE
EN CHARGE FNE**INTRA**POUR OBTENIR
UN DEVIS
intra@docendi.frPOUR ÉTUDIER
VOTRE PROJET
01 53 20 44 44**E ▶ COACH®**
docendi.com

APRÈS, JE SUIS ACCOMPAGNÉ(E) J'accède à mon centre de ressources sur mon espace privé sur docendi.com. Je bénéficie de 5 credit coaching. Je reçois des boosters pour m'inciter à réaliser mes engagements.