

BEST



Présentation orale impactante

S'entraîner pour renforcer son impact

12 HEURES

5 CLASSES VIRTUELLES
E ▶ START + E ▶ COACH1 350 €^{HT}

1
PRENDRE
CONSCIENCE
DE SON IMAGE

2
DÉVELOPPER
UNE VOIX
IMPACTANTE

3
FAIRE PREUVE
DE CONGRUENCE

4
CONCEVOIR SA
PRÉSENTATION

5
GAGNER
EN RÉPARTIE

E ▶ START®
docendi.com

AVANT, JE M'ENGAGE Je me connecte sur mon espace privé via docendi.com. Je démarre mon parcours digital interactif : training game, vidéo, référentiel de compétences. Mon animateur reçoit mon pass e.start et mes objectifs personnels.

5 CLASSES
VIRTUELLES

J'ACQUIERS
5 COMPÉTENCES
CLÉS

1 Prendre conscience de son image

CLASSE VIRTUELLE 2 H 30

Découvrir son potentiel d'impact

- ▶ Les points forts de son image
- ▶ Les blocages éventuels à sa communication
- ▶ Mises en situations filmées

✂ **FEEDBACK** personnalisé : Analyse de son image

Diagnostiquer son style de communiquer

- ▶ Les 4 canaux de communication
- ▶ La stratégie de synchronisation

✂ **VIDÉO** : Les 4 styles d'orateurs

✓ **Validation** : Pratique du feedback « Image et Impact »

2 Développer une voix impactante

CLASSE VIRTUELLE 2 H 30

Utiliser son potentiel vocal

- ▶ Le timbre, la tessiture, l'amplitude
- ▶ Le médium, les harmoniques

✂ **FEEDBACK** personnalisé : Entraînement vocal

Adapter sa voix aux différentes situations

- ▶ La scansion, le ton, l'impact émotionnel
- ▶ La voix en présentation, réunion, entretien

✂ **INNOV'ATOUT** : La voix charismatique

✓ **Validation** : Exercice « ma voix dans tous ses états »

3 Faire preuve de congruence

CLASSE VIRTUELLE 2 H 30

Éviter les attitudes refuges

- ▶ Audit de sa gestuelle
 - ▶ Conseils et solutions
- ✂ **INSTANT'DÉCLIC** : Le code de la route du non-verbal

Développer les attitudes qui inspirent confiance et respect

- ▶ Les clés pour convaincre
- ▶ Adapter son non-verbal

✂ **INNOV'ATOUT** : Les postures charismatiques

✓ **Validation** : Jeu de synchronisation non-verbale

4 Concevoir sa présentation

CLASSE VIRTUELLE 2 H 30

Adapter le contenu de sa présentation

- ▶ 3 objectifs/3 plans
- ▶ L'identification de son interlocuteur, auditoire

✂ **INSTANT'DÉCLIC** : Donner du sens à son message

Utiliser les visuels et storytelling

- ▶ Le visuel pour donner vie
- ▶ Le storytelling pour captiver

✂ **VIDÉO** : Steve Jobs et le storytelling

✓ **Validation** : Jeu de l'ascenseur

5 Gagner en répartie

CLASSE VIRTUELLE 2 H 30

Répondre positivement aux objections

- ▶ L'Acceptation, l'Investigation, la Réponse
- ▶ L'écoute et l'humour

✂ **ACTION** : Gérer des objections

Réussir à improviser

- ▶ Les clés pour s'adapter
- ▶ La gestion des imprévus

✂ **INNOV'ATOUT** : To-do List Comportement, Stratégie et Préparation

✓ **Validation** : Mon plan d'action

Accessible à...

tous les collaborateurs qui veulent s'entraîner pour renforcer leur impact lors de leurs présentations en public ou en réunion.

INTER

DATES 2020

12 H DE CLASSE VIRTUELLE (SOIT 5 X 2 H 30)
21 au 25 sept. de 9 h à 11 h 30
7 au 11 déc. de 9 h à 11 h 30

S'INSCRIRE

REF. 0273 V
Bulletin d'inscription sur site

☎ 01 53 20 44 44

✉ inscription@docendi.fr

🌐 www.docendi.com

100% PRISE
EN CHARGE FNE

INTRA

POUR OBTENIR
UN DEVIS
intra@docendi.fr

POUR ÉTUDIER
VOTRE PROJET
01 53 20 44 44

E ▶ COACH®
docendi.com

APRÈS, JE SUIS ACCOMPAGNÉ(E) J'accède à mon centre de ressources sur mon espace privé sur docendi.com. Je bénéficie de 5 credit coaching. Je reçois des boosters pour m'inciter à réaliser mes engagements.

docendi ▶